

CHOISIR UN STATUT JURIDIQUE: EURL, EURL, SASU, SARL, SAS...

À la création d'une entreprise, il existe de nombreux statuts juridiques possibles, classés avant tout selon votre choix de créer seul ou à plusieurs. Vous devrez choisir d'être imposé à l'IR ou à l'IS, ou encore d'être affilié au régime général ou régime social des indépendants. Vos cotisations seront calculées sur votre chiffre d'affaires, sur le bénéfice annuel ou encore sur la base de la rémunération. Et si vous souhaitez des dividendes, il est important de savoir si ceux-ci sont soumis ou non aux cotisations sociales. Pour la plupart des statuts, la tenue d'une comptabilité complète est obligatoire. Bref, il n'est pas simple de bien choisir son statut, une décision qui aura des impacts sur toute votre activité et la manière dont vous la gèrerez. Pas de secret miracle pour cette question, il faut échanger avec un expert et bien comprendre ces choix. Venez nous en parler, vous verrez, ce n'est pas si compliqué !

BON À SAVOIR :

En choisissant un statut, vous déterminez votre responsabilité personnelle en tant que Dirigeant. Vous définissez la place de vos biens personnels dans votre entreprise et votre responsabilité en cas de faute de gestion.

Demandez une simulation de votre retraite en fonction du régime dont vous dépendez !

COMMENT VENDRE MON ENTREPRISE ?

Avant toute chose, vendre son entreprise nécessite d'analyser sa valeur afin d'en définir un prix. Pour cela, notre cabinet réalise avec vous une étude de cession et définit grâce à une analyse précise la valeur de l'entreprise.

Ensuite, nous ciblons le profil type d'un potentiel repreneur de façon à optimiser la diffusion de l'offre.

Pour vous accompagner dans la vente, nous développons les arguments de la négociation à l'appui des points forts et des points faibles de votre structure.

Vous souhaitez racheter une entreprise ? Contactez-nous pour connaître nos solutions.

MA SOCIÉTÉ GRANDIT, DOIS-JE CRÉER UN MODÈLE PLUS COMPLEXE ?

L'accroissement de votre activité et de sa valeur peut effectivement encourager la création d'un nouveau modèle pour vous et votre entreprise. Vous souhaitez acheter vos propres locaux, ouvrir une nouvelle structure, créer une holding ?

Repenser son modèle peut permettre à la fois d'optimiser la vision financière de l'entreprise mais également de vous sécuriser pleinement dans votre gestion et vos ressources financières.

Notre objectif est de vous accompagner pour que la croissance ne soit pas un frein mais un atout pour pérenniser votre activité. Nous pensons à vos côtés une nouvelle stratégie et vous accompagnons à 100 % dans sa mise en place. Et notre rôle ne s'arrête pas là. À la suite de ce nouveau plan d'actions, nous accompagnons votre gestion des ressources humaines, partiellement ou totalement. En outre, notre cabinet peut vous accompagner en tant que conseiller de synthèse.

SIMULER MA CROISSANCE ET OBTENIR DES RÉSULTATS CHIFFRÉS

Nos équipes vous conseillent à chaque étape de croissance de votre entreprise. Pour vous aider dans votre prise de décision, nous réalisons des simulations que nous mettons à votre disposition pour vous permettre de vous projeter concrètement dans l'évolution de votre entreprise. Nous concevons des outils pour vous permettre d'interagir sur nos documents facilement et organisons des rendez-vous pour échanger sur les options qui s'offrent à vous. Avec des données précises et un conseil prévisionnel, vos choix s'éclaircissent.